

EBA – Company Profile

Documento Riservato



 **EUROPEAN[®]**
BROKERS
ASSICURAZIONI

1

CHI SIAMO

"Solo chi ha un obiettivo da raggiungere ha davanti a se' una strada da percorrere"



CHI SIAMO

Un punto di riferimento nella mediazione assicurativa unico nel suo genere, in grado di fornire a tutti i propri clienti servizi ad alto valore aggiunto in perfetta sintonia con le dinamiche evolutive del mercato e con la loro ricerca di soddisfazione.

European Brokers Assicurazioni è la risposta concreta ad un bisogno di rinnovamento di settore, ad un forte sentimento di insicurezza e disorientamento di fronte all'abbondanza di offerte, ad un'esigenza sempre più forte di professionalità e indipendenza.

VISION

Riteniamo che il broker abbia un ruolo fondamentale nell'attuale processo di ristrutturazione del settore assicurativo: è la risposta concreta ad un'esigenza di professionalità e serietà ed un tramite essenziale nel rapporto tra Cliente e Compagnia.

Non vendiamo polizze ma soluzioni ai bisogni di sicurezza. Non ci limitiamo all'analisi dei contratti ma estendiamo il nostro lavoro e la nostra consulenza a qualunque aspetto sia legato alla gestione del rischio.

"Se esiste un rischio noi ti aiutiamo a neutralizzarlo".



MISSION

Investire ogni giorno ingenti energie e risorse per edificare una nuova cultura assicurativa;

Coinvolgere i nostri clienti nella scelta dei prodotti più adatti alle proprie esigenze;

Accrescere la nostra società utilizzando il lavoro di squadra;

Conservare valori e rapporti umani;

Comunicare costantemente con i nostri stakeholders;

Ricerca la "qualità totale" in ogni fase del nostro servizio;

Innovare processi e prodotti sia in modo radicale che incrementale;

VALORI

Clienti: sono il nostro più grande valore.

Eccellenza: la nostra organizzazione è protesa ad un miglioramento continuo.

Innovazione: anticipare le esigenze cercando di prevedere

Collaboratori: stimolare le doti di professionalità

Responsabilità: ci assumiamo in modo consapevole a livello personale e professionale le conseguenze delle nostre scelte.

Comunicazione: è l'elemento chiave della nostra strategia aziendale

I nostri numeri



"Il valore di un risultato sta nel percorso per raggiungerlo"

2005

Fondazione di EBA

CRIBIS
Prime Company

RATING AZIENDA



FAILURE SCORE
AZIENDA



Il Sole
24 ORE
statista

**LEADER
DELLA
CRESCITA
2020**

Portfolio

- 130 mln € premi intermediati
- 9,4 mln € di ricavi complessivi
- > 20.000 contratti in gestione
- > 1.500 imprese in portafoglio
- > 350 Intermediari su tutto il territorio nazionale (Div. Wholesale)

Mercato

- > 300 Mandati da Primarie Compagnie
- > 60 Primari Gruppi Assicurativi Internazionali Rappresentati
- Lloyd's Broker, Lloyd's Coverholder, Lloyd's Correspondent
- 3 siti web B2C dedicati alla vendita on-line di prodotti assicurativi
- 1 sito web B2B
- EBA è autorizzata ad operare in Regime di Stabilimento in UK – Regno Unito
- EBA è autorizzata ad operare in LPS nei seguenti Stati: Spagna, Portogallo, Francia, Austria, Romania, Malta, Germania

Dove Operiamo (Italy)



"Building the future "

Sedi EBA

Roma – Via Ludovisi 16

Milano – Piazzale Susa 1

Cagliari – Via G. Mazzini 30

Genova - Piazza della Vittoria, 15

Napoli – Via Marina 20

Palermo – Via della Libertà 201

Perugia - Via Mario Angeloni, 62

Pescara – Via De Gasperi 8

Roma 2 – Via Val Cannuta 50,52

Sassari – Via Don Minzoni 30

Sorrento - Via degli Aranci, 99

Torino – Via Stampatori 21

Viterbo – Via Antonio Pacinotti 17,19

WEB

 www.ebrokers.it

 www.facebook.com/europeanbrokersassicurazioni

 www.twitter.com/europeanbrokers



European Brokers è presente in tutta Italia con una rete di oltre 300 intermediari che coprono i principali Comuni della Penisola

 <https://it.linkedin.com/company/european-brokers-assicurazioni>

 <https://www.instagram.com/europeanbrokers/>



**EUROPEAN
BROKERS**
ASSICURAZIONI



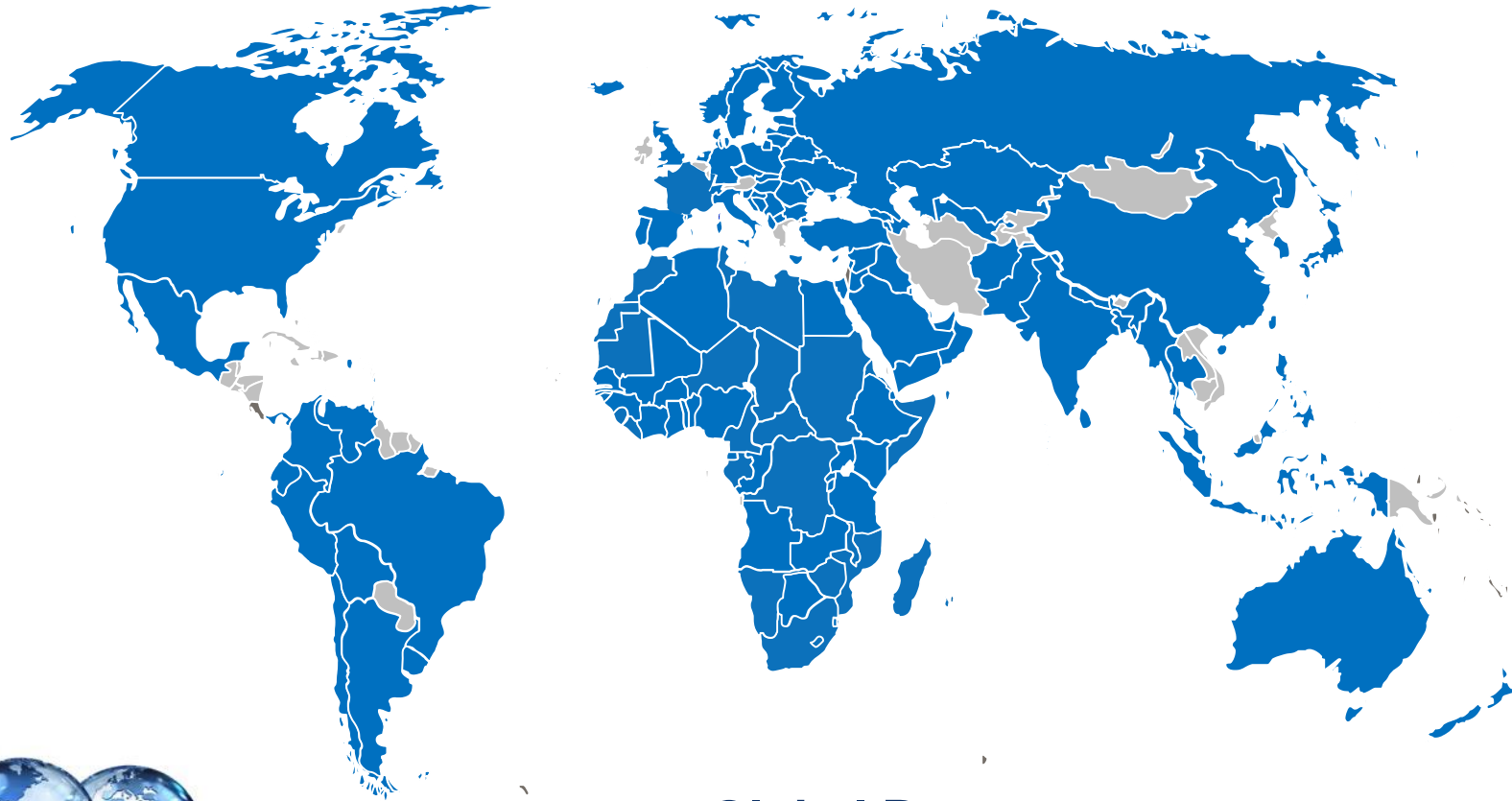
EBA è tra i principali soci di GBN, Global Broker Network con sede negli United States of America a Chicago e sede per l'Europa in Londra.

GBN è un global insurance network, presente in 142 Paesi con oltre 18 miliardi di premi sottoscritti, considerato tra le principali realtà internazionali indipendenti; GBN ha al proprio interno una società controllata che svolge la funzione di Lloyd's Broker e Lloyd's Coverholder sotto lo Pseudonym(s) / Lloyd's Number(s) CGS /1089

**EBA London Headquarter:
Boundary House, 7-17 Jewry St**

LLOYD'S

Global Broker Network Ltd T/A GBN Underwriting is an Appointed Representative of Crescent Global UK Ltd which is authorised and regulated by the Financial Conduct Authority, with registration number 05826887



Global Presence

-  GBN Broker Members
-  GBN African Service Desk
-  No Service



La Cassa di Assistenza WELFLIFE persegue la finalità principale di promuovere, realizzare ed erogare a favore dei propri Beneficiari prestazioni assistenziali a carattere sociale e/o sanitario. La Cassa di Assistenza:

- È regolata da un proprio Statuto e da un proprio Regolamento
- Risponde all'Assemblea dei Soci
- È gestita da un Consiglio di Amministrazione
- Si avvale di EUROPEAN BROKERS quale broker di riferimento
- E' iscritta all'anagrafe dei Fondi Sanitari



Il fondo WELFLIFE è stato costituito come Associazione senza fini di lucro e si avvale di professionisti con esperienza pluriennale e know how specifico nell'assistenza sanitaria e nella copertura dei rischi assicurativi.

WELFLIFE opera nel mercato proponendo sia opzioni standard, sia soluzioni customizzate alle specifiche esigenze di Aziende o Enti. Nell'ambito delle coperture standard viene offerta una ampia gamma di opzioni salute, modulate in funzione delle prestazioni offerte e del contributo assistenziale disponibile.



An aerial photograph of London at dusk, showing the River Thames, the London Underground tracks, and the city skyline with St Paul's Cathedral illuminated.

2

Il nostro Business Model

Verso un nuovo approccio nella gestione del rischio



Il nuovo modello di Business



Il contesto di riferimento

Il **Rischio** sta rapidamente **cambiando** per effetto di diversi fenomeni:

- ✓ Un **contesto mondiale** in rapida e **imprevedibile** evoluzione (politica, economica, ambientale, tecnologica, ...)
- ✓ Una **crescente apertura verso l'estero** del sistema paese Italia (de-localizzazione stabilimenti, partnership internazionali, presenza commerciale, ...)
- ✓ L'introduzione di **nuove tecnologie** di comunicazione, informazione e lavoro
- ✓ L'introduzione di **nuove normative** che implicano investimenti in diversi settori per la prevenzione del rischio (esempio banche, assicurazioni, sanità, utilities, ...)
- ✓ L'esigenza per i **clienti più evoluti** di una maggiore cultura nella gestione e prevenzione del rischio (funzioni aziendali, risorse competenti, investimenti in strumenti, ...)

Le Aziende devono essere in grado di affrontare, gestire e prevenire in futuro rischi sempre più complessi.

Il nuovo modello di Business



Da intermediari a consulenti del rischio

European Brokers oggi propone l'assistenza al cliente per la gestione di **tutti i costi del rischio**, non solo di quelli assicurativi

La nostra MISSION:

Ieri

Assistere il cliente nella scelta della migliore copertura assicurativa

Oggi

Assistere il cliente nella gestione di tutti i rischi dell'azienda

Supportare il cliente nella razionalizzazione di tutti i costi del rischio

Il nuovo modello di Business



Un nuovo modello di vendita su misura

Ieri

Vendita tradizionale di polizza a copertura di rischi

Altri servizi di consulenza o post-vendita accessori rispetto ai prodotti principali

Commissione All-inclusive
non valorizza separatamente i servizi accessori

Oggi

Risk Assessment

Risk Strategy

Collocamento dei rischi sul mercato assicurativo

Disegno ed implementazione di strumenti

Gestione Amministrativa Contratti e Sinistri

Formazione sul Rischio

Commissioni di intermediazione

Consulting fee

Management fee

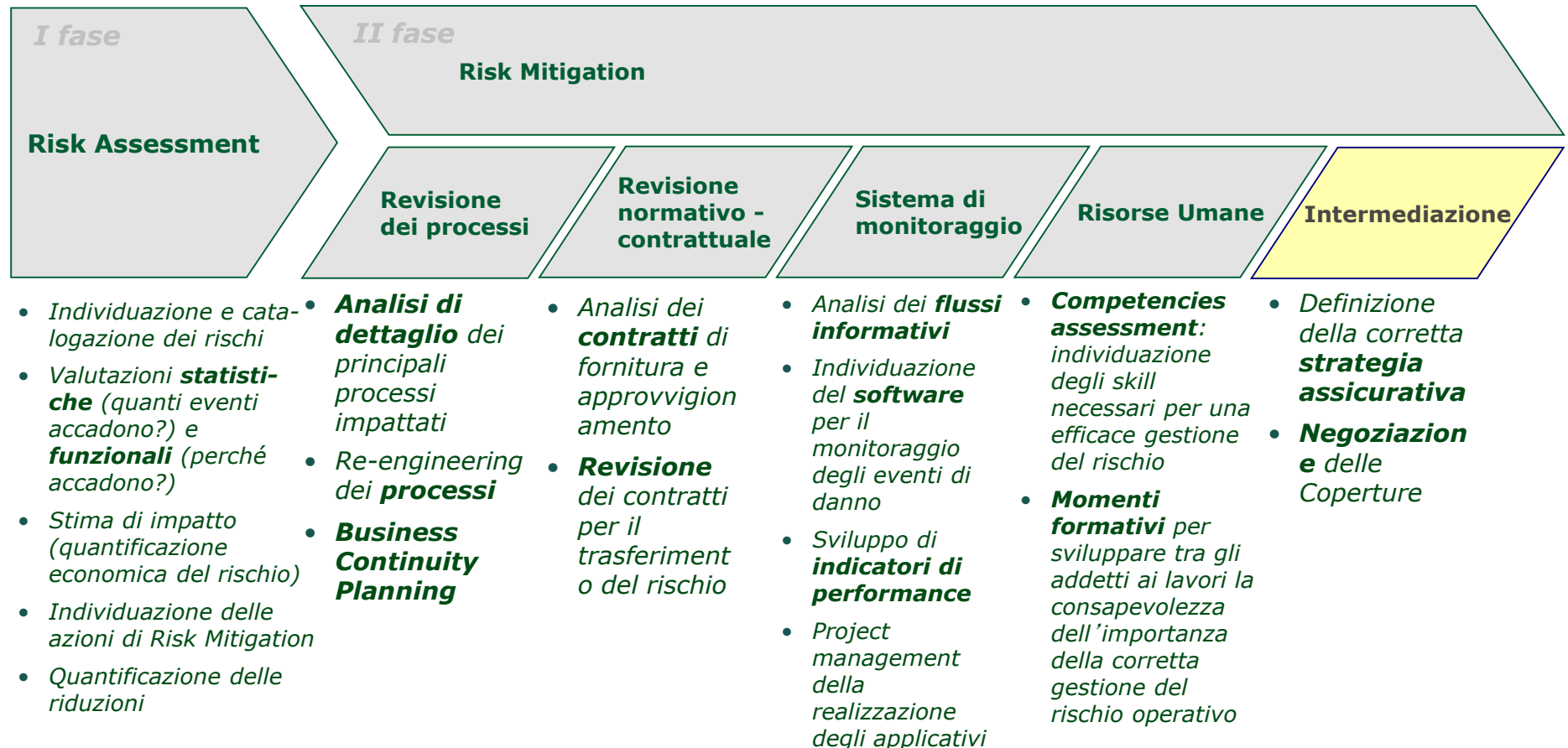
Success fee

Creare valore con la gestione del rischio



Un approccio modulare

L'obiettivo dell'approccio è quello di **ridurre il costo del rischio operativo** per la Banca
La metodologia consentirà inoltre di essere **compliant all'approccio Basilea 2**.





Bond



Credito



Engineering



Enti Pubblici



Flotte



Marine & Cargo



Medical Malpractice



Motor



RC Professionale



Welfare & Previdenza

3

EB FINANCE

Sosteniamo le imprese italiane con strumenti di liquidità





Strumenti a sostegno delle imprese italiane

European Broker è l'unico dei grandi gruppi di brokeraggio ad essere autorizzato all'attività di intermediazione creditizia (iscrizione ai sensi dell'art. 128-sexies del D.lgs. 385/1993 ("Testo Unico Bancario") nell'elenco dei mediatori creditizi al n. M127.

**ESPORTARE OFFRENDO
CONDIZIONI
DI PAGAMENTO
VANTAGGIOSE?**



**Credito
all'esportazione e
project finance**

**INVESTIRE
ALL'ESTERO?**



**Finanziamenti
agevolati,
partecipazioni nel
capitale e protezione
degli investimenti
all'estero (paesi ad
alto rischio)**

**DIFFICOLTÀ
DI ACCESSO
AL CREDITO
DOMESTICO?**



**Garanzie
finanziarie**

**NECESSITÀ
DICONCEDERE DILAZIONI
DI PAGAMENTO?**



**Assicurazione del
credito**

**PARTECIPARE
A GARE IN ITALIA
E ALL'ESTERO?**



**Cauzioni e
Fidejussioni**

**TRASFORMARE
IN LIQUIDITÀ
I CREDITI?**



Factoring

EB partner SACE – SIMEST



Accompagniamo le Imprese Italiane nel Mondo

SIMEST accompagna le imprese italiane lungo tutto il ciclo di internazionalizzazione, dalla prima valutazione di apertura a un nuovo mercato fino all'espansione con investimenti diretti.

FINANZIAMENTI AGEVOLATI

Partecipazione di PMI a fiere, mostre e missioni di sistema

Studi di fattibilità

Programmi di inserimento sui mercati extra UE

Patrimonializzazione PMI esportatrici

Programmi di assistenza tecnica

Temporary Export Manager

E-Commerce

INVESTIMENTI IN EQUITY

Partecipazione al capitale di società extra UE + Contributo interessi + Finanziamento soci

Fondo di Venture Capital

Partecipazione al capitale di società UE + Finanziamento soci

SUPPORTO ALL'EXPORT

Credito Acquirente

Credito Fornitore

Partner di

sace
simest
gruppo cdp



Espansione del volume di affari in Italia e all'Estero

possibilità di espandere il proprio volume d'affari sia in Italia che all'Estero grazie alla valutazione da parte della Compagnia circa la solvibilità di nuovi partner commerciali rappresentando così un importante sostegno alle vendite;



Recupero dei crediti in tutto il mondo tramite un network internazionale



Conoscenza preventiva del mercato creditizio su potenziali buyer e monitoraggio costante dei propri clienti

capacità di affrontare con sicurezza nuovi mercati e nuovi partner, con la consapevolezza che in caso di difficoltà finanziaria dei clienti esiste una copertura assicurativa contro il rischio della loro insolvenza;



Soluzioni aggiuntive

- *Factoring: smobilizzo a breve di crediti prosoluto e/o prosolvendo;*
- *Cartolarizzazione*



Miglioramento del rating e vantaggi nei rapporti con le banche

con l'avvento di Basilea II lo strumento assicurativo della garanzia sui crediti commerciali rappresenta il mezzo con cui le Società possono migliorare il proprio rating ed avere di conseguenza notevoli vantaggi nei rapporti con le Banche;

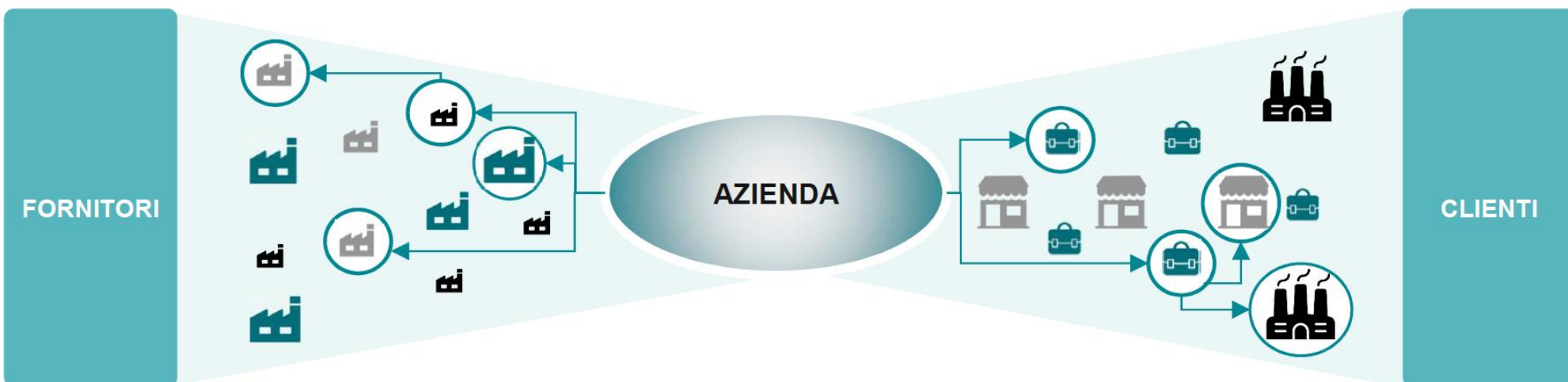


Risparmio fiscale



OPERAZIONE DI FUNDING / REVERSE

Programma assicurativo-finanziario che permette alle aziende di accedere ad una finanza alternativa meno onerosa sia in termini di costi / oneri finanziari che d'impatto sulla centrale rischi.



Il factoring



Uno strumento a sostegno della liquidità e dei flussi di cassa delle imprese



Prodotti	Clientela target	Caratteristiche
Pro soluto	<ul style="list-style-type: none">▪ Small business▪ Corporate▪ Large Corporate	<ul style="list-style-type: none">▪ Copertura fino al 100% dei crediti ceduti▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso▪ FCT può anticipare il corrispettivo (di norma l'80%)
Pro solvendo	<ul style="list-style-type: none">▪ Aziende che necessitano di linee di affidamento aggiuntive per lo smobilizzo	<ul style="list-style-type: none">▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso▪ Sono gestite anche operazioni verso clienti occasionali purché di importo significativo▪ FCT può anticipare il corrispettivo (di norma l'80%)
Import/Export	<ul style="list-style-type: none">▪ Aziende importatrici/esportatrici con relazioni commerciali verso soggetti esteri di standing	<ul style="list-style-type: none">▪ FCT riceve i crediti, li gestisce e ne cura l'incasso▪ I rischi vengono garantiti con copertura sino al 100%▪ Di norma non è prevista l'anticipazione del corrispettivo
Factoring indiretto	<ul style="list-style-type: none">▪ Grandi aziende interessate a razionalizzare proprio ciclo passivo	<ul style="list-style-type: none">▪ FCT regola tutti i debiti verso i fornitori che aderiscono all'accordo e si rendono disponibili alla sottoscrizione del contratto di factoring▪ Può prevedere anche operatività "maturity" con opzione dilazione per Grande Debitore
Maturity Factoring	<ul style="list-style-type: none">▪ Aziende industriali / commerciali medio grandi che intendono regolarizzare i flussi di cassa	<ul style="list-style-type: none">▪ Il fornitore/cedente ottiene la certezza dei flussi finanziari con il pagamento dei crediti alla scadenza o a data concordata▪ FCT concede ai debitori, che hanno aderito all'accordo, di pagare a nuove scadenze concordate
Gestione e smobilizzo verso Enti Pubblici	<ul style="list-style-type: none">▪ Aziende che sviluppano importanti volumi di fatturato verso la committenza pubblica	<ul style="list-style-type: none">▪ Tecnicamente, il prodotto è il Factoring Domestico Notificato sia nella forma Pro solvendo che Pro soluto▪ La cessione deve pertanto essere formalizzata tramite atto pubblico
Sales financing	<ul style="list-style-type: none">▪ Aziende interessate nell'aumentare l'efficacia dei propri canali indiretti	<ul style="list-style-type: none">▪ Il prodotto risolve problemi di cash flow▪ Consente di limitare la scontistica sul prezzo di listino▪ Consente di acquisire subito la clientela che non ha disponibilità immediata
Gestione smobilizzo crediti d'imposta	<ul style="list-style-type: none">▪ Clienti di elevatissimo standing	<ul style="list-style-type: none">▪ Cessione dei crediti da imposte dirette▪ L'operazione avviene con atto pubblico
Operazioni strutturate	<ul style="list-style-type: none">▪ Clienti di elevatissimo standing	<ul style="list-style-type: none">▪ Esclusivamente pro-soluto▪ Sui crediti in bonis con anticipazione e garanzia di norma la 100%▪ Attenta selezione dei debitori

Cessione crediti Pubblica Amministrazione



Uno strumento per tutte le imprese che partecipano alle gare pubbliche

Vantaggi per le imprese creditrici verso la P.A.

Inbudget - formula Revolving

- Creazione di liquidità
- Ottimizzazione della gestione del capitale circolante
- Miglioramento degli indici di bilancio
- Esternalizzazione del processo di gestione del credito

Incaglio - cessione spot

- Creazione di liquidità
- Gestione credito da parte di un team specializzato di legali

Lo smobilizzo dei crediti commerciali verso la P.A. attraverso operazioni di securitization di crediti derivanti da attività di factoring consente alle imprese fornitrici di **convertire un credito (scaduto, in contenzioso e anche illiquido**, ovvero difficilmente esigibile) **in titoli negoziabili**. Si tratta di uno strumento estremamente efficace per:

- **ridurre l'elevata incidenza dei crediti commerciali deteriorati nel bilancio delle imprese;**
- **ampliare lo spettro delle fonti di finanziamento in alternativa al credito bancario**, in quanto consente di raccogliere liquidità sui mercati dei capitali;
- **trasferire il rischio del ritardato pagamento** su una più ampia platea di investitori, sempre più interessati a diversificare il portafoglio con asset alternativi.



Le immagini, i testi, le idee ed in generale il materiale creativo originale contenuto, sviluppato ed esposto nel seguente documento sono di proprietà European Brokers S.r.l. - www.ebrokers.it. Il contenuto del presente documento è da considerarsi riservato e confidenziale.